**TOBBUYUM TİCARİ MÜZAKERE AKREDİTASYON EĞİTİMİ**

**Şehir:** ONLINE

**Eğitim Ücreti:**15.000,00

**Eğitim Kategorisi:** MÜZAKERE AKREDİTASYON EĞİTİMİ

**Eğitim Türü:** Online

**Başlangıç Tarihi:**16-12-2024

**Bitiş Tarihi:**25-12-2024

**Eğitim Hakkında:**  
EĞİTMENLER:  
- Dr. Onur YÜKSEL  
- Prof. Dr. Ünsal SIĞRI  
- Doç. Dr. Hakan KARABACAK  
  
EĞİTİM SÜRESİ : 32 SAAT  
  
EĞİTİM TARİHLERİ :  
16/12/2024 - 18:30 – 21:40 - Pazartesi  
17/12/2024 - 18:30 – 21:40 - Salı  
18/12/2024 - 18:30 – 21:40 - Çarşamba  
19/12/2024 - 18:30 – 21:40 - Perşembe  
21/12/2024 - 10:00 – 15.50 - Cumartesi  
23/12/2024 - 18:30 – 20.00 - Pazartesi  
24/12/2024 - 18:30 – 21:40 - Salı  
25/12/2024 - 18:30 – 21:40 - Çarşamba  
  
EĞİTİM ŞEKLİ : ÇEVRİM İÇİ / ONLINE  
  
TOBBUYUM tarafından, iş dünyamızda ve toplumumuzda yaşanan uyuşmazlıkların yeterli bilgi ve tecrübeye sahip, güvenilir, sorumluluk sahibi ve yetkin kişilerce çözüme kavuşturulması amaçlanmaktadır. Bu bağlamda yaşanan uyuşmazlıkların, uzman müzakereciler vasıtasıyla hızlı, adil ve ekonomik bir şekilde çözüme kavuşturulmasına yönelik olarak TOBBUYUM Müzakere Okulu Ticari Müzakere Akreditasyon Sistemi geliştirilmiştir.  
  
TOBBUYUM AKADEMİ’ nin bir parçası olan TOBBUYUM Müzakere Okulu tarafından ileri müzakere yöntemlerinin ticari, tüketici, işçi-işveren gibi birçok alanda çıkan uyuşmazlıklarda, karşı tarafla aynı masaya oturulduğunda uyuşmazlık analizlerinin yapılması, müzakere stratejilerinin belirlenmesi, uyuşmazlıkta oyun teorisi teknikleri kullanılarak tarafların müzakereye yaklaşımlarının ortaya çıkarılması ve ilave değer yaratılarak daha fazla nasıl kazanç sağlanacağı” sorularına cevap olması adına TOBBUYUM TİCARİ MÜZAKERE AKREDİTASYON EĞİTİMİ geliştirilmiştir.  
  
Müzakereci; pazarlıktan farklı olarak her bir uyuşmazlıkta analiz yapar, teknik ve taktik kullanır, ilave değer yaratır ve taraflar arasındaki uyuşmazlığı sonlandırırken sürdürülebilir ilişkilerin kurulmasını sağlar.  
  
TOBBUYUM Akredite Müzakereci adayları müzakere aşamaları, dinamikleri, stratejileri, müzakerelerde iletişim teknikleri ve oyun teorisi gibi konuları içeren 32 saatlik bir eğitime tabi tutulurlar.  
  
NOT: Eğitime katılım gösteren tüm katılımcılara katılım belgesi verilecektir. Ancak TOBBUYUM AKREDİTE MÜZAKERECİSİ olmak isteyen kişilerin eğitim sonunda TOBBUYUM Sınav Komisyonu tarafından hazırlanan akreditasyon sınavına katılım sağlanması gerekmektedir.  
  
Eğitim sonunda gerçekleştirilecek sınava katılmak isteyen katılımcılar iki aşamalı bir değerlendirmeye tabi tutulacaktır. Eğitimin tamamlanmasının ardından yazılı sınav ve sonrasında (mülakat ve uygulama) yapılacaktır. Yazılı sınav başarı ortalamasını %60 oranında, mülakat ise %40 oranında etkilemektedir. Katılımcının başarılı kabul edilmesi için yazılı sınav notunun ve mülakat notunun ortalamasının 80/100 olması gerekir.  
  
TOBBUYUM Akredite Müzakereci adaylarından, TOBBUYUM Ticari Müzakere Akreditasyon Eğitimine katılarak eğitim sonunda yapılacak sınavı başarı ile geçenler TOBBUYUM Akredite Müzakereci Sistemine katılma ve akredite olma hakkı kazanabilmektedir. (Akredite olma sürecine ilişkin şartlar TOBBUYUM Yönergesi 2024 içinde mevcuttur.)  
  
\*\*TOBBUYUM, hiçbir koşulda sistem içerisinde bulunan Akredite Müzakerecilerine dosya ataması ve dosya sayısı konusunda söz vermez ve bu konuda taahhüt altına girmez.  
  
EĞİTİME NİÇİN KATILINMALI?  
  
Müzakere etme becerisi, günlük hayatın her anında ve iş yaşamında var olması gereken bir yetkinliktir. TOBBUYUM Müzakere Okulu, iş dünyasındaki kurum-kuruluş ve şirketlerin müzakereler gerçekleştiren çalışanlarına müzakere becerileri kazandırmayı amaçlamaktadır.  
  
Etkili müzakere tekniklerinin kullanımı, iş ve ticaret hayatında hem başlangıçta ticari ilişkilerin tesisinde hem de iş-ticaret konulu uyuşmazlıkların etkili şekilde çözümünde son derece önemlidir.  
  
İş-Ticaret konulu uyuşmazlıkların çözümündeki arabuluculuk müzakerelerinde de önemli olan, işletmelerin yaşanan uyuşmazlığı geride bırakarak taraflar için en uygun çözümü elde etmesidir. TOBBUYUM Müzakere Okulu tarafından düzenlenecek olan eğitimin amacı, kurumlarda-işletmelerde en çok faydayı sağlayacak müzakere teknikleri ile bireysel ve kurumsal kapasitenin geliştirilmesidir.  
  
EĞİTİME KİMLER KATILMALI?  
  
-Şirket Sahipleri ve Profesyonel Yöneticiler  
-Şirketlerin Sözleşme Hazırlama Departmanlarında Çalışanlar  
-İthalat ve İhracat Yapan Şirketler  
-Avukatlar ve Stajyer Avukatlar  
-Alternatif Uyuşmazlık Çözüm Yöntemleri Konusunda Çalışanlar  
-Tüm İlgilenenler  
  
SON BAŞVURU TARİHİ: 10/12/2024 -- SAAT: 18.00